

Ardans : Ingénieur commercial

Entreprise :

Société spécialisée en Ingénierie des Connaissances et de l'Information depuis 11 ans et basée à Saint Quentin en Yvelines, elle recherche un ingénieur(e) commercial(e)

Mission:

Chargé du développement des ventes auprès des Grands Comptes comme des ETI (entreprises de taille intermédiaire) et grosses PME de tous secteurs d'activités sur la France (déplacements à prévoir en majorité sur l'Ile de France)
Sous la responsabilité directe du Directeur Général
Avec un fort potentiel d'évolution des responsabilités possible en fonction des performances vers une fonction de Directeur
Rémunération fixe plus variable selon l'expérience
Véhicule, mobile et PC portable fournis

Profil :

Formation commerciale Master/BAC+5, une double compétence technique constitue un atout
Expérience en vente de 7 ans à 10 ans au plus
Aptitudes à la gestion des ventes longues et complexes auprès de décideurs tels que les directeurs généraux, directeurs des systèmes d'information et directeurs techniques.
Aisance relationnelle
Bonne culture générale et scientifique
Anglais courant